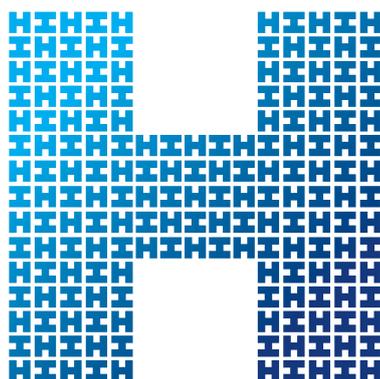




HAYS Recruiting experts
in Sales & Marketing

MÄRKTE ANGEHEN UMSÄTZE ENTWICKELN

Wir rekrutieren Ihre Experten
im Vertrieb und Marketing



PROFITIEREN SIE VON UNSERER KOMPETENZ

Mit Hays erfolgreich

In allen Unternehmen bilden Vertrieb und Marketing das zentrale Bindeglied zwischen ihrem Angebot und ihren Märkten. Daher bedarf es gerade hier – aufgrund des ständig steigenden Wettbewerbsdrucks – erfahrener und engagierter Mitarbeiter. Hier kommen wir ins Spiel: Denn mit unserer jahrelangen Expertise begleiten wir Sie weltweit bei der Suche nach den richtigen Marketing- und Sales-Spezialisten für Ihre Produkte und Services. Mit unserem Wissen über Ihre Märkte finden wir zügig die genau für Sie passenden Experten. Durch deren umfassende Kenntnisse ihrer Branche, gekoppelt mit dem notwendigen Marketing- und Vertriebs-Know-how, fahren Sie mit den von uns vermittelten Experten auf der Erfolgsspur.

Experten finden – schnell, zuverlässig und punktgenau

Sie nennen uns Ihre Anforderungen, wir präsentieren Ihnen den passenden Spezialisten für Ihre genauen Belange.

Rekrutierungsprozesse optimieren

Bei der Vermittlung der für Sie passenden Spezialisten überzeugen wir Sie durch einen ganzheitlichen Ansatz. Das heißt: Sämtliche Prozesse steuern wir für Sie elektronisch und per integriertem Workflow – von der Administration über den Nachweis der erbrachten Leistungen bis hin zur Rechnungsstellung. So vereinfachen wir für Sie Ihre internen Abläufe und bieten Ihnen gleichzeitig hohe Transparenz und Kostenersparnisse.

PASSGENAU: EXPERTEN FÜR WICHTIGE AUFGABEN

Der Hays-Expertenpool für die Fach- und Führungsebene:

Sales-Management

- Key Account Manager
- Vertriebsingenieur
- Leiter International Sales
- Sales Manager
- ...

Business Development

- International Business Development Manager
- Leiter Marktentwicklung
- Marktanalyst
- Business Developer
- ...

Marketing Management

- Portfolio Manager
- Brand Manager
- Head of Marketing
- Trade Marketing Manager
- Spezialist CRM
- ...

Online Marketing Management

- Content Manager
- Online-Medien-Berater
- SEM-SEO-Spezialist
- E-Commerce-Spezialist
- Performance Marketing Manager
- ...

Produkt-/Projektmanagement

- Produktentwickler
- International Product Manager
- Projektleiter
- Projektmanager
- ...

Design Management

- Spezialist Konzeption & Design
- UX-Designer
- Artdirector
- ...

Das von Ihnen gesuchte Profil ist hier nicht aufgeführt? Schicken Sie uns Ihre Anforderungen, wir helfen gerne weiter: salesandmarketing@hays.de



REKRUTIERUNG NACH MASS DAS ZEICHNET UNS AUS

Expertise:

Durch unser hohes Maß an Erfahrung und eine bei jeder Besetzung genaue Ermittlung Ihres Bedarfs rekrutieren wir für Sie die passenden Kandidaten.

Ansprechpartner mit Branchenerfahrung:

Unsere Berater kennen Ihre Branche, darum vermitteln wir für Sie Experten im Sales & Marketing, die Ihren Anforderungen und Bedürfnissen entsprechen.

Globales Netzwerk:

Wir verfügen über beste internationale Kontakte und finden für Sie auch weltweit den richtigen Spezialisten.

IT-unterstützte Rekrutierung:

Unsere integrierten Prozesse sind Workflow-gesteuert, unterstützt durch modernste IT-Systeme.

Vertragsmodelle nach Maß:

Wir vermitteln freiberufliche Experten, Festangestellte, Spezialisten in Arbeitnehmerüberlassung und bieten Ihnen die Third-Party-Dienstleistungen MSP und RPO.



WIR SIND IHR PARTNER MIT ERFOLGS- GESCHICHTE

Im Sales und Marketing stehen komplexe Anforderungen auf der Tagesordnung, sowohl an die gesuchten Spezialisten als auch an uns als Ihr Recruitment-Provider. Deshalb sprechen nicht nur die von uns rekrutierten Experten Ihre Sprache, sondern auch unsere Mitarbeiter. Mehr als 60.000 erfolgreiche Besetzungen in allen Branchen, langjährige Kundenbeziehungen und eine hohe Zufriedenheit mit unseren Dienstleistungen zeigen, dass wir ein verlässlicher Partner sind.

Beispiel Senior Sales Manager

Die Entwicklung im Bereich Maschinenbau ist gekennzeichnet durch eine zunehmende Komplexität technischer Produkte und wachsende Anforderungen an Spezialisten. Um das benötigte Know-how für ein perfektes Zusammenspiel aus Technik und Vertrieb bereitzustellen, rekrutieren wir innerhalb kürzester Zeit Experten nach Maß.

Ein marktführendes Maschinenbauunternehmen suchte nach einem Senior Sales Manager. Dabei war ein Vertriebspezialist mit einem sehr gut abgeschlossenen Ingenieurstudium gefragt, der über hervorragende Kenntnisse des Produktes und mehrjährige Berufserfahrung verfügte. Der Experte sollte zudem über beste Branchenkenntnisse verfügen sowie bestehende Kundenkontakte mitbringen. Weitere Bedingung waren verhandlungssichere Englisch- sowie ausgezeichnete Spanischkenntnisse. Die ersten potentiellen Kandidaten konnten innerhalb von nur acht Tagen ermittelt werden. Nach zehn Tagen wurden fünf Gesamtprofile vorgestellt – alle mit Sales-Erfahrung im spanischsprachigen Raum.

Auf einen Blick

- Branche: Maschinenbau
- Anzahl der gesuchten Spezialisten: einer
- Vertragsart: Permanent
- Maßnahmen zur Rekrutierung:
 - individuelle Ansprache potentieller Kandidaten
 - aktives Empfehlungsmanagement
 - Recherche in unserem internen Expertenpool
- Ergebnis: Erfolgreiche Besetzung der Vakanz innerhalb von fünf Wochen

Beispiel Produktmanager Pharma

Qualifizierte Produktmanager sind wichtiges Potential internationaler Pharma-Konzerne. Um Medizinprodukte erfolgreich im Markt zu platzieren, sind erstklassige Mitarbeiter entscheidend. Wir kennen die entscheidenden Anforderungen und wissen, wo wir die passenden Experten für Sie finden.

Ein führendes Pharma-Unternehmen war zur Besetzung zweier Positionen im internationalen Produktmanagement auf der Suche nach den richtigen Kandidaten. Voraussetzung war dabei ein naturwissenschaftliches Studium und mehrjährige Berufserfahrung im Global Marketing. Außerdem waren sehr gute Indikationskenntnisse in den Bereichen Onkologie und Kardiologie sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse gefragt. Innerhalb von drei Tagen konnten die Gespräche mit insgesamt neun Experten aufgenommen werden. Nach nur fünf Tagen wurden die passenden Gesamtprofile an den Kunden gesendet.

Auf einen Blick

- Branche: Pharma
- Anzahl der gesuchten Spezialisten: zwei
- Vertragsart: Permanent
- Maßnahmen zur Rekrutierung:
 - Recherche in unserem internen Expertenpool
- Ergebnis: Erfolgreiche Besetzung beider Positionen innerhalb von drei Wochen

Beispiel Retention Specialist

Erfahrene Spezialisten sind nicht leicht zu finden, wenn sie für einen befristeten Zeitraum gesucht werden und zudem Topqualifikationen mitbringen sollen. Deshalb sind wir darauf spezialisiert, in kürzester Zeit die passenden Kandidaten für ein erfolgreiches Interimsmanagement zu finden.

Im Rahmen einer Vakanzüberbrückung suchte ein Telekommunikationsunternehmen einen Retention Specialist. Der Kandidat sollte sowohl Expertise im Bereich proaktives als auch aktives Retention Management vorweisen können. Anforderungen waren außerdem die Steuerung externer Partner wie des Callcenters sowie die Überwachung der quantitativen und qualitativen Parameter. Betreut werden sollten Outboundkampagnen im Bestandskundengeschäft sowie im Neukundensegment. Nach einer ausführlichen Bedarfsanalyse mit dem Kunden erfolgte Auswahl, Briefing und Präsentation von drei passgenauen Kandidaten innerhalb von 48 Stunden. Ein persönliches Vorstellungsgespräch beim Kunden konnte nach vier Tagen durchgeführt werden.

Auf einen Blick

- Branche: Telekommunikation
- Anzahl der gesuchten Spezialisten: einer
- Vertragsart: Contracting
- Maßnahmen zur Rekrutierung:
 - Recherche in unserem internen Expertenpool
- **Ergebnis: Erfolgreiche Besetzung eine Woche nach der Bedarfsanalyse**

Beispiel Projektleiter Relaunch

Die professionelle und fristgerechte Umsetzung von Launch- und Relaunchprojekten leistet einen wichtigen Beitrag zum Unternehmenserfolg. Für diese herausfordernde Aufgabe werden ständig hochqualifizierte Projektleiter gesucht.

Im Rahmen des Relaunchs der Konzernwebseite und der Internetauftritte aller Unternehmenstöchter suchte ein großes Versicherungsunternehmen einen Projektleiter. Voraussetzungen für die Position waren Expertise im Bereich Portalrelaunch, Content Management und Responsive Design. Der Experte sollte die Steuerung von IT, externen Agenturen und des Inhouse-Projekt-Teams übernehmen. Ebenso gefordert war die Implementierung der einzelnen Maßnahmen sowie die Überwachung und Sicherstellung des Projektfortschritts. Darüber hinaus sollte der Experte das Stakeholdermanagement, die Steuerung und Erstellung redaktioneller Inhalte, die Koordination der Mediaschaltung und die Dokumentation verantworten. Bereits 48 Stunden nach Anfrage konnten die ersten drei geeigneten Kandidaten präsentiert werden. Nach fünf Tagen erfolgte die persönlichen Vorstellungsgespräche mit unmittelbarer Entscheidung für einen Experten.

Auf einen Blick

- Branche: Versicherungen
- Anzahl der gesuchten Spezialisten: einer
- Vertragsart: Contracting
- Maßnahmen zur Rekrutierung:
 - Recherche in unserem internen Expertenpool
- **Ergebnis: Start des freiberuflichen Spezialisten zehn Tage nach der Anfrage; Begleitung des Projekts seitens Hays durch regelmäßige Statusmeetings**



KUNDEN, DIE UNS VERTRAUEN



COMMERZBANK 



dpa 

E-PLUS GRUPPE



Kabel Deutschland

Microsoft



SIEMENS

TELE2

 Deutsche Telekom

VATTENFALL 

Hays

Willy-Brandt-Platz 1-3
68161 Mannheim
T: +49 621 1788 0
F: +49 621 1788 1299
info@hays.de
www.hays.de

Unsere Niederlassungen
finden Sie unter
www.hays.de/standorte

Hays (Schweiz) AG

Nüscherstrasse 32
8001 Zürich
T: +41 44 225 50 00
F: +41 44 225 52 99
info@hays.ch
www.hays.ch

Unsere Niederlassungen
finden Sie unter
www.hays.ch/standorte

**Hays Österreich GmbH
Personnel Services**

BahnhofCity Wien West
Europaplatz 3/5
1150 Wien
T: +43 1 5353443 0
F: +43 1 5353443 299
info@hays.at
www.hays.at